

UKKO.fi

KEVYTYRITTÄJYYKSOPAS



Sisällys

Mitä kevytyrittäjyys on?	1
UKKO.fi mahdollistaa kevytyrittäjyyden	2
Näin lähdin yrittäjäksi	3
Erilainen tie yrittäjäksi	6
Sopiiko kevytyrittäjyys minulle?	9
Toiminimen perustaminen on helppoa – miksi alkaisin kevytyrittäjäksi?	10
UKKO.fi vs. oma yritys	11
Onko kevytyrittäjyys taloudellisesti kannattavaa?	12
Näin myyt osaamisesi asiakkaalle	13
Kuinka hinnoitella oma työ?	13
Palkkalaskuri auttaa sopivan laskutushinnan arvioinnissa	14
Markkinointi ja myynti vaativat aktiivisuutta	14
Näin helposti homma toimii	16
Osta kevytyrittäjän työtä!	18
Hinnasto	19

Mitä kevytyrittäjäyys on?

” Yrittäminen on palkitsevaa, vapauttavaa ja voimaannuttavaa.

Yrittäjäksi ryhtymiseen liittyy kuitenkin riskejä ja loputtomalta tuntuva paperien pyörittelyä.

Byrokratia ja riskialttius eivät kuitenkaan ole ylitsepääsemättömiä esteitä. Ne ovat vain pieniä töyssyjä hienolla tiellä kohti oman työelämänsä herruutta.

Me UKKO.fi:ssä haluamme auttaa sinut alkuun tällä matkalla. Tasoitamme töyssyt ja annamme hieman alkuvauhtia.

”
Siitä on kevytyrittäjäyydessä kyse.

UKKO.fi mahdollistaa kevytyrittäjyyden

Me UKKO.fi:ssä haluamme tarjota sinulle mahdollisuuden testata liikeideasi toimivuutta ilman yrityksen perustamiseen ja pyörittämiseen liittyvää byrokratiaa.

Kevytyrittäjyys tarkoittaa sitä, että voit tehdä töitä yrittäjämäisesti - ilman omaa yritystä. Voit keskittyä asiakkaiden hankkimiseen ja liikeideasi kehittämiseen. Me hoidamme laskutukseen ja palkanmaksuun liittyvät paperityöt.

Olet palkansaaja ja työsuhteessa UKKO.fi-palveluun toimeksiantosi ajan. Koska sinun ei tarvitse perustaa omaa yritystä, et menetä mahdollisuutta starttirahaan ja voit hakea sitä myöhemmin jos oman yrityksen perustamisesta tulee ajankohtaista.

Koska et ole yrittäjä, on sinulla mahdollisuus saada työttömyyskorvausta. (Muistathan kuitenkin ennen UKKO.fi:n käytön aloittamista varmistaa asian TE-toimistosta ja omasta työttömyyskassastasi).

UKKO.fi:n käyttö on helppoa ja turvallista. Tuhannet suomalaiset ovat liittyneet palvelumme käyttäjiksi. Monet heistä ovat jo vuoden aikana päätyneet perustamaan oman yrityksen. Tässä oppaassa esittelemme kahden kevytyrittäjyyden kautta yrittäjäksi lähteneen henkilön – **Teemu Laulajaisen** ja **Jatta Salmen** – kannustavat tarinat.

Näin lähdin yrittäjäksi

Teksti Taneli Pasanen Kuvat Teemu Laulajainen



Valokuvaaja Teemu Laulajainen

Teemu Laulajainen, 39, oli miettinyt yrityksen perustamista jo aiemmin, mutta vaihtoehtoja pohtiessaan hän halusi kuitenkin vielä hankkia itsellensä enemmän kokemusta ja valmiita asiakkaita ennen virallista yrittäjyyttä.

Teemu oli käynyt aiemmin yrittäjyyskurssin ja päätti hankkia myös valokuvaukseen liittyvän tutkinnon. Hän onkin kevään aikana saamassa Turun aikuiskoulutuskeskuksesta valokuvaajan ammattitutkinnon, joten valmiudet yrittäjyydelle olivat hyvät.

Miten kaikki alkoi?

Ennen yrittäjäksi lähtemistä Teemu laskutti omia töitään laskutuspalveluiden kautta, viimeisimpänä UKKO.fi:n kautta.

- Laskutuspalvelussa on se hyvä puoli, että se ei poissulje starttirahan myöntämistä. Laskutuspalveluiden avulla voi helposti myös testata omaa liikeideaansa ilman sen suurempia prosesseja, Teemu mainitsee.

Syksyllä Teemu tunsi hetken olevan oikea ja päätti hakea starttirahaa. Se hänelle onneksi myös myönnettiin, sillä starttiraha tuo paljon taloudellista turvaa yrittäjyyden alkuvaiheessa. Starttirahan turvin Teemu sai vapauden valokuvaustyölle. Lokakuussa hän hankki toiminimen ja siitä koko homma lähti käyntiin.



Teemun taidonnäytteitä hääkuvauksista

Mitä Teemulle kuuluu nyt?

Asiakkaiden hankinta on yrittäjälle aina erittäin tärkeää. Teemu on onnistunut löytämään hyvin asiakkaita niin yksityisistä henkilöistä kuin yrityspuoleltakin. Toki asiakkaita ei voi olla koskaan liikaa, mutta yrittäjyys on kuitenkin lähtenyt Teemulla mukavasti käyntiin.

Yrittäjyys on täynnä erilaisia termejä, jotka olisi hyvä tietää. Erilaisten lomakkeiden kanssa voi mennä sormi suuhun. Tämän huomasi myös Teemu.

- Alussa termit ja eri papereiden täyttäminen tuntui välillä todella raskaalta, mutta sain apua verotoimistosta, TE-toimistosta ja Prizztech Oy:n aloittavien yrittäjien palvelukeskus Enteristä.

Loppuvuosi on valokuvausalalla hieman hiljaisempaa, joten Teemu on käyttänyt vapaan ajan hyödyksi ja hionut omia taitojaan vielä paremmiksi. Myös kalustoa on päivitetty jatkuvasti parempaan.



Luonto voi saada sinut hymyilemään

Teemun terveiset yrittäjyyttä suunnitteleville

Yrittäjyyttä suunnitteleville Teemu haluaa sanoa, että kiirettä yrittäjyyden aloittamiselle ei kannata pitää.

- Omia taitoja kannattaa harjoitella, jotta ne vastaavat asiakkaiden tarpeita. Omaan osaamista ei koskaan voi kehittää liikaa. Teemu muistuttaa kaikkia yrittäjyyttä pohtivia.
- Homma voi mennä nopeasti enemmän yrittämiseksi kuin tekemiseksi, jos yrittäjäksi lähtee liian nopeasti. Voit testata ensin laskutuspalveluiden kautta, miten hommat lähtee rullaamaan.

Teemu Laulajainen

T:mi Kuvaus Kangastus

Puh. 050 464 9083

Verkkosivut: www.teemulaulajainen.fi

Erilainen tie yrittäjäksi

Teksti ja kuvat Taneli Pasanen

Jatta Salmi, 33, oli vielä alkuvuonna työttömänä, mutta yrittäjyys oli jo kauan kiinnostanut häntä. Siitä todisteena on esimerkiksi puolitoista vuotta sitten suoritettu yrittäjyyskurssi. Jatan tuttavapiirissä oli myös entuudestaan paljon yrittäjätuttuja, minkä vuoksi yrittäjyys oli aina ollut myös Jatan mielenkiinnon kohteena.

Muuttuva työelämä antaa myös mahdollisuuksia

Jatan mielestä työelämä on jatkuvassa murroksessa.

- Nykyään ihmiset eivät ole töissä samassa organisaatiossa 40 vuotta. Nuorten ei myöskään mielestäni, tarvitse tietää vielä 16-vuotiaina, mitä he haluavat tehdä elämällään. Itsensä työllistäminen on myös vahvasti kasvussa ja se avaa uusia mahdollisuuksia työllistymiseen, Jatta pohtii.



” Jos ei uskalla kokeilla, ei voi onnistuakaan. ”

Toukokuussa 2013 Jatta tutustui ja liittyi UKKO.fi-palveluun ja alkoi laskuttaa tekemiänsä saneeraustöitä kyseisen palvelun kautta.

- Yrittäjämäinen työskentely oli helpompaa aloittaa ensin UKKO.fi:n kautta. Toiminimen voi tietenkin perustaa myöhemminkin. Ajattelin, että elän vain kerran ja haluan tehdä sitä mikä minua oikeasti kiinnostaa. Jos ei uskalla kokeilla, ei voi onnistuakaan, Jatta kertoo kevään tunnelmistaan.

Jatta oli myös valitettavasti kohdannut harmaata taloutta rakennuslalla, joten asioiden hoitaminen oikein oli hänelle tärkeitä.

- Kun tietää, että asiat hoidetaan oikein, on itselläkin helpompi olla.

Ajatus yrittäjyydestä alkoi kasvaa

Kesä meni hyvin, Jatta sai hankittua uusia asiakkaita ja homma toimi hyvin UKKO.fi:n kautta. Kesän aikana ajatus yrittäjyydestä alkoi muhia yhä enemmän Jatan mielessä ja päätös toiminimen perustamisesta syntyi lopulta syyskuussa. Taustatyötä hän oli tehnyt jo vuoden verran, joten varsinainen päätöksenteko tapahtui nopealla aikataululla. Jatta päätyi toiminimeen, koska se tuntui loogisimmalta vaihtoehdolta omalle toiminnalle.

Jatan repertuaariin kuuluu myös käsityökorujen tekeminen. Saneeraustyöt saavat hyvää vastapainoa korujen teosta, koska hommat eroavat niin paljon toisistaan.

- Korut tuovat myös hieman varmuutta taloudellisestikin, jos rakennusala kohtaa tulevaisuudessa notkahduksia, Jatta kertoo ja pohtii tulevia töitään.

Mitä Jatalle kuuluu nyt?

Tällä hetkellä Jatta on erittäin tyytyväinen tekemäänsä valintaan ja työnteko tuntuu todella mieluaisalta.

- En ole hetkeen ollut näin onnellinen. Aamulla töiden aloittaminen ei ole ollut vielä kertaakaan vastenmielistä. Itselleni tärkeintä on kuitenkin vapaus tehdä sitä mitä haluan.

”Sinun kannattaa suhtautua avoimesti uusiin haasteisiin.”



Ensisijaisena tavoitteena Jatala on itsensä työllistäminen, mutta hän ei näe ollenkaan mahdollomana asiana työntekijöiden palkkaamista tulevaisuudessa.

- Palkanmaksun kun voisi kätevästi hoitaa vaikkapa UKKO.fi:n kautta, Jatta miettii ja peilailee samalla tulevaisuuden kuvaansa.

Jatta haluaa lähettää terveisiä muille yrittäjyyttä suunnitteleville, että rohkeus on avainasemassa.

- On pakko uskaltaa kokeilla siipiään. Sinun kannattaa suhtautua avoimesti uusiin haasteisiin. Myös omat verkostot ovat erittäin tärkeitä, Jatta painottaa.

Jatta on itsekin saanut paljon apua ongelmatilanteisiin omien verkostojensa kautta. Jo pelkkä vertaistuki toisilta yrittäjiltä on lämmittänyt monta kertaa mieltä.

Jatan tarina on hyvä esimerkki siitä mitä omalla päättäväsyydellä voi saavuttaa. Ole siis rohkea ja usko itseesi, mitä vain voi tapahtua! UKKO.fi onnittelee Jattaa hienosta saavutuksesta!

Jatta Salmi

By JattaS

Sähköposti: byjattas@gmail.com

Facebook: www.facebook.com/HandmadeByJattaS

Sopiiko kevytyrittäjyys minulle?

UKKO.fi-kevytyrittäjyys sopii lähes kaikille aloille, joilla tuotteena on osaaminen ja henkilökohtaisen työn myynti.

Palvelun käyttäjien joukkoon mahtuu työntekijöitä monelta eri toimialalta. Käyttäjiamme ovat mm.

- asiantuntijat
- bloggaajat
- freelancerit
- graafikot
- kouluttajat & konsultit
- esiintyvät taiteilijat & muusikot
- valokuvaajat
- remonttimiehet
- eräoppaat
- siivoojat & kodinhoitajat
- kääntäjät
- toimittajat
- ja monet muut!

**Kevytyrittäjyys on
helpoin väylä
yrittäjyyteen
sinulle, joka myyt
omaa osaamistasi!**

Yhtenäistä kaikille käyttäjillemme on se, että he haluavat tehdä töitä helpommin ja ulkoistaa byrokraatiaan liittyvän paperityön meille.

Kevytyrittäjäksi voi lähteä mistä tahansa ammattiryhmästä, lukuun ottamatta tiettyjä terveydenhuoltoalan töitä. Palvelumme ei kuitenkaan ole sinua varten, mikäli harkitsemasi ala vaatii isoja kalustohankintoja tai olet ajatellut tavaran vähittäis- tai tukkumyyntiä.

Vaadimme kaikilta palvelumme käyttäjiltä, että he ovat ammattitaitoisia ja vastuullisia työntekijöitä. Haluamme, että käyttäjiemme asiakkaat saavat ne palvelut, jotka heille on luvattu.



Toiminimen perustaminen on helppoa – miksi alkaisin kevytyrittäjäksi?

Toiminimen perustaminen on helppoa, mutta siihen liittyy varsin paljon erilaisia vastuita ja velvollisuuksia. Toiminimen perustettuasi, varsinaisen työsi lisäksi huolehdittavaksesi jäävät mm.

- yrittäjä-eläkemaksut
- ennakko- ja arvonnäköveromaksut ja raportointi
- kirjanpidon hoitaminen ja tilinpäätöksen tekeminen
- laskutus ja perintä

Kirjanpidollisiin asioihin voi toki palkata tilitoimiston, mutta sekään ei ole ilmaista ja kuukausikulut juoksevat, vaikka töitä ei olisikaan.

Kun olet yrittäjä, sinulla ei myöskään ole mahdollisuutta saada työttömyyskorvausta. Tämä voi olla hankalaa varsinkin toiminnan alussa, jolloin myynti on vielä pientä, mutta kuukausittain syntyy kiinteitä kuluja.

UKKO.fi on helpoin reitti yrittäjäksi – ilman riskiä, ilman paperitöitä!

Toimiessasi UKKO.fi-palvelun kautta, et ole varsinaisesti yrittäjä, joten vältät ylimääräiseltä byrokratialta. Tehtäväksesi jää tehdä sitä työtä mitä rakastat, UKKO.fi:n hoitaessa kaikki hallinnolliset ja lakisääteiset velvoitteet.

Koska olet palkansaaja, on sinun mahdollista saada myös työttömyystukea silloin, kun työrintamalla on hiljaista. Muista kuitenkin varmistaa työttömyystuen mahdollisuus TE-toimistosta ja työttömyyskassasta ennen kuin otat palvelumme käyttöön.



UKKO.fi vs. oma yritys

UKKO.fi-kevytyrittäjä	Yrittäjä
Voit aloittaa jo tänään!	Yrityksen perustaminen
Olet työtaturma- ja vastuuvakuutettu	Vakuutuksista huolehdittava itse
Olet palkansaaja – voit saada työttömyyskorvausta hiljaisina jaksoina (Huom. Tarkista TE-toimistosta ja työttömyyskassasta)	Olet yrittäjä - voit saada korvausta yrittäjien työttömyyskassasta, mutta samalla voit joutua lopettamaan yritystoiminnan
Palkastasi maksetaan työntekijän eläkemaksu (TyEL)	Joudut hankkimaan yrittäjän eläkevakuutuksen (YEL) jos tulosi ylittävät määrätyn rajan
Ei yrittäjän paperitöitä tai kirjanpitovelvollisuutta	Kirjanpito hoidettava itse tai ostettava tilitoimistolta, osa paperitöistä tehtävä silti itse
Luo lasku helposti valmiiseen pohjaan: valitse sähköposti-, kirjeposti- tai verkkolasku.	Laskutus hoidettava itse esimerkiksi taloushallinnon ohjelmistolla
Automaattiset maksumuistutukset eräänntyneistä laskuista. Tarvittaessa hoidamme myös perinnän.	Huolehdi itse maksumuistutuksien lähettämisestä ja perinnästä
Ei kiinteitä kuluja. Vain 5 % palvelumaksu laskutuksen arvonlisäverottomasta loppusummasta nostaessasi palkkaa.	Kiinteät kulut esimerkiksi tilitoimiston palveluista
Ei sitoumuksia - voit lopettaa saman tien etkä menetä mahdollisuutta starttirahaan	Muutos ja lopettamisilmoitukset

Onko kevytyrittäjyys taloudellisesti kannattavaa?

Ensimmäistä yritystään perustava henkilö vertailee usein eri yritysmuotojen välillä ja miettii mikä on taloudellisesti kannattavin. Sama kannattaa tehdä myös kevytyrittäjyyden kanssa.

Eri yritysmuotojen ja kevytyrittäjyyden absoluuttinen vertailu on hieman hankalaa, sillä kannattavuuteen vaikuttaa niin monta tekijää. Oman yrityksen kannattavuus riippuu liikevaihdon volyyymista ja muun muassa siitä, paljonko yrityksen hallinnollisia asioita joutuu ulkoistamaan.

Mikäli liikevaihtosi on verrattain pientä tai vaihtelee kausittain, on UKKO.fi-palvelu järkevämpi ratkaisu. Palvelumaksumme kohdistuu aina myyntitapahtumaan, eikä juoksevia kuukausikuluja ole – toisin kuin oman yrityksen kanssa.

Kevytyrittäjyys on kannattavaa kun hinnoittelet itsesi oikein. Hyvästä työstä tulee saada hyvä korvaus. Työn hinnoitteluun palataan myöhemmin tässä oppaassa.

Kerää ensin laaja asiakaskunta ja perusta vasta sitten oma yritys!

Kevytyrittäjyys on paras vaihtoehto silloin, kun et vielä tiedä kuinka paljon liikevaihtoa syntyy. UKKO.fi-palvelussa ei ole aloitusmaksuja eikä kuukausimaksuja. Voit siis testata toimintamalliasi täysin riskittömästi. Kun liiketoiminta alkaa kasvamaan on turvallista perustaa oma yritys.

Vertaillen kannattaa myös ottaa huomioon, että UKKO.fi-palvelun kautta toimiessa kertyy normaalia työeläkettä. Yrittäjänä määrittelet itse oman yrittäjäeläketasosi, joka hyvin usein ainakin alussa lasketaan minimiin, jolloin eläkettä ei käytännössä juurikaan kerry.



Näin myyt osaamisesi asiakkaalle

Kevytyrittäjyys helpottaa oman osaamisen myyntiä asiakkaille. Tavallisesti työn myyminen ilman omaa yritystä on todella vaikeaa. Se vaatii, että asiakkaasi kirjaa sinut työntekijäksi, hoitaa ennakonpidätykset, vakuutukset sekä muut lakisääteiset maksut.

UKKO.fi:n kautta toteutettu kevytyrittäjyys onkin toimeksiantajallesi huomattavasti helpompi tapa maksaa korvaus tehdystä työstä. Kevytyrittäjänä toimiessasi asiakkaasi tehtäväksi jää ainoastaan maksaa yksi lasku. Voit siis vähentää asiakkaasi työosarkaa laskuttamalla työsi itse ja työllistyä helpommin!

Kuinka hinnoitella oma työ?

Kun laskutat työsi UKKO.fi:n kautta, määrittelet itse oman työsi hinnan. Näin ollen kannattaa miettiä tarkkaan mihin hintaan suostut työsi tekemään ja ottaa laskutushinnassa huomioon myös työnteosta sinulle aiheutuvat kulut.



Aloittelevana toimijana ei ehkä kannata pyytää markkinoiden korkeinta hintaa, mutta toisaalta työtään ei saisi myöskään alihinnoitella. Liian halpa hinta luo myös helposti mielikuvan huonosta laadusta ja pelkästään hinnan perusteella valintansa tekevät asiakkaat vaihtavat työn toteuttajaa hyvin helposti.

Hinta kannattaa perustella asiakkaalle korostaen mitä kaikkea työhön sisältyy. Hyvä kikka on myös tarjota asiakkaalle lisäetuja sen sijaan, että laskee hintaa. Anna asiakkaalle samaan hintaan jotain ylimääräistä kaupan päälle, kuten esimerkiksi konsultaatiota palvelusi yhteyteen.

Yksi keino sitouttaa asiakkaita on määritellä palvelullesi oma kanta-asiakasohjelma. Voit esimerkiksi tarjota palveluasi alennettuun hintaan joka kymmenennellä kerralla. Tämä pitää toki ottaa huomioon kannattavuuslaskelmissa.

Palkkalaskuri auttaa sopivan laskutushinnan arvioinnissa

Palkkalaskurimme avulla voit helposti laskea kuinka paljon sinulle jää laskutussummasta käteen. Vaihtoehtoisesti voit myös laskea kuinka paljon pitäisi laskuttaa asiakkaalta, jos haluat saada tietyn rahasumman käteen. Löydät palkkalaskurin osoitteesta www.ukko.fi.

Kannattaa muistaa, että sinulle ei jää koko laskutussummaa käteen, koska **laskutussummasta maksetaan arvonlisävero, UKKO.fi:n palvelumaksu, työnantajamaksut sekä työntekijän pidätykset** (sis. ennakonpidätys, TyEL ja työttömyysvakuutusmaksu). Esimerkiksi 1000 € laskusta käyttäjälle jää käteen veroprosentista, iästä ja alasta riippuen noin 600 €.

Markkinointi ja myynti vaativat aktiivisuutta

Toimiessasi UKKO.fi:n kautta sinun on itse hoidettava markkinointi ja myynti. Toimit siis yrittäjämäisesti ja hankit asiakkaasi itse. Tässä kohdassa vaaditaan todellista aktiivisuutta! Ensimmäisten asiakkaiden hankkiminen on usein kaikkein vaikeinta.

Aloita asiakkaiden etsiminen omista verkostoistasi. Kysele tutuilta onko heillä tarvetta palvelullesi tai tuntevatko he jonkun, kuka mahdollisesti tarvitsisi apua juuri sinun erikoisosaamisalueeltasi. Ihmiset pitävät yrittäjistä ja mielellään auttavat aloittelevia yrittäjiä alkuun.

Valitse markkinointikanava kohderyhmäsi mukaan ja näy siellä missä asiakkaasi ja muut alan toimijat liikkuvat. Ensimmäisten asiakkaiden löydyttyä oman työn myymisestä tulee helpompaa. Tiedät jo millaisia palveluita asiakkaasi haluavat ja minkälaisissa tilanteissa tällaisia tarpeita tulee esiin. Muista pitää huolta myös vanhoista asiakkaistasi! Ole asiakkaisiin yhteydessä silloinkin kun ei ole pakko.

Ammattimaisen mielikuvan luodakseen oma osaaminen kannattaa brändätä. Kevytyrittäjänä voit käyttää haluamaasi markkinointinimeä ja logoa, kunhan vain varmistat ensin, etteivät ne ole kenenkään muun käytössä.



Maailma muuttuu – näy netissä!

Nykyäänä kannattaa panostaa erityisesti verkkonäkyvyyteen. Jokainen suomalainen etsii tietoa palveluista hakukoneiden avulla. Jos sinulla ei ole kotisivuja, jotka näkyvät hakukoneen hakutuloksissa haettaessa alasi keskeisillä termeillä, ei sinua ole olemassa. Verkkotunnuksen hankkimiseen ei tarvita y-tunnusta, joten voit pistää kotisivut pystyyn yksityishenkilönä.

**Löytävätkö
potentiaaliset
asiakkaat
palvelusi?**

Keskity kertomaan verkkosivullasi tuotteistasi ja palveluistasi. Ulkoasuun ei kannata panostaa käytettävyyden kustannuksella. Tekstisisältö ja tuotteiden monipuolinen kuvailu kertoo enemmän kuin kauneinkin verkkosivuston ulkoasu animaatioineen. Laita siis verkkosivuillesi yhteystietojesi lisäksi näkyville myös portfolio tekemistäsi töistä ja referenssejä asiakkailtasi. Näin asiakkaasi saavat paremman käsityksen siitä mitä ovat ostamassa ja kynnys kaupantekoon madaltuu.

Jos asiakkaasi ovat sosiaalisessa mediassa, sinunkin kannattaa olla siellä. Sosiaalisen median avulla sinun on helppo tuoda osaamistasi esille. Facebook-sivut ovat hyvin yleinen tapa markkinoida omaa osaamista. Voit parantaa omaa henkilöbrändiäsi myös esimerkiksi blogien avulla. Blogit ovat nykyisin kovassa suosiossa ja ihmiset lukevat niitä mielellään.

Voit lukea blogistamme vinkkejä oman blogin ja parempien verkkosivutekstien kirjoittamiseen:

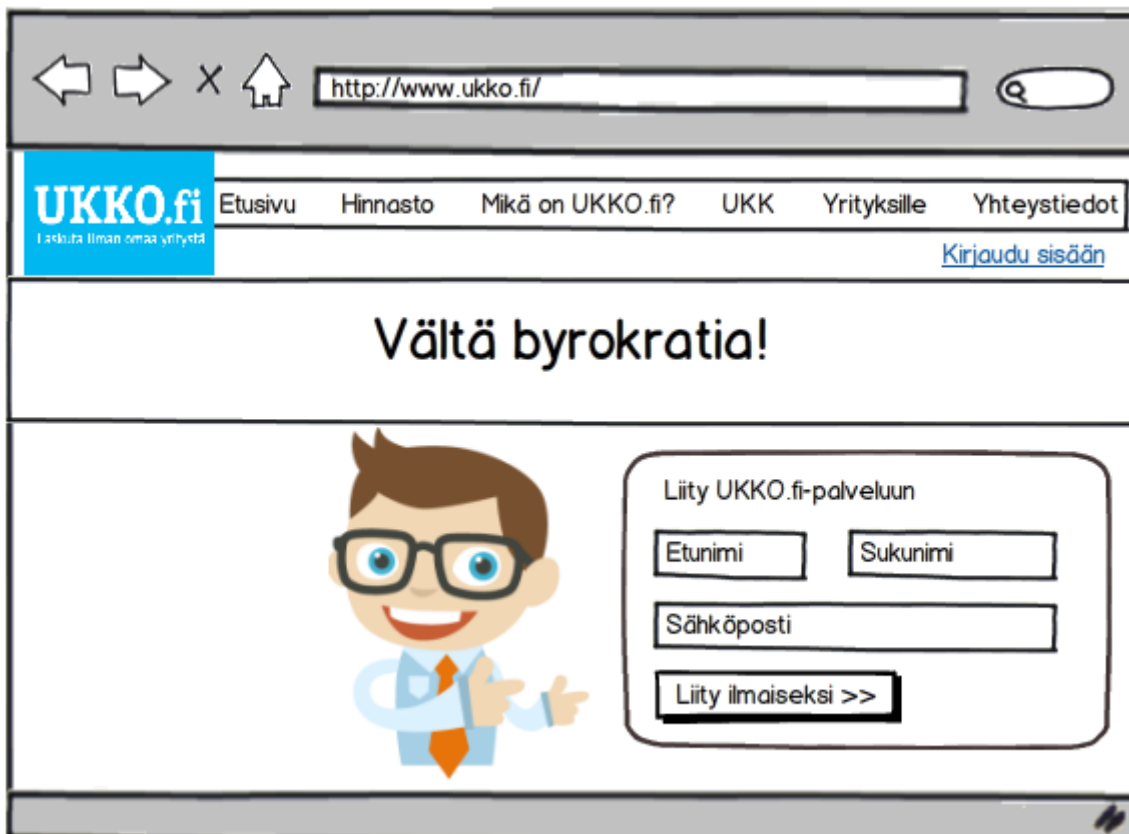
<http://www.ukko.fi/10-1-vinkkia-blogin-kirjoittamiseen/>

<http://www.ukko.fi/nain-kirjoitat-parempaa-tekstia-verkkosivuille-8-vinkkia/>

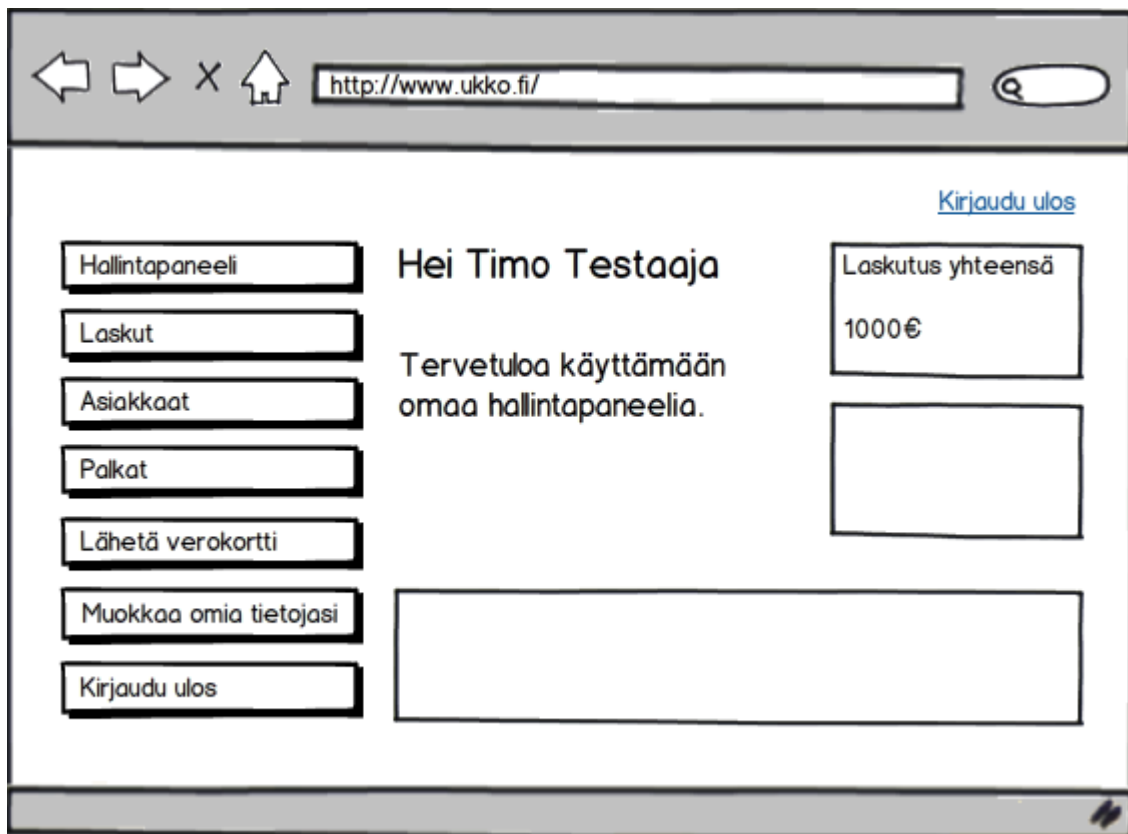
Näin helposti homma toimii

1. Sovi työstä asiakkaan kanssa
2. Tee työt ja luo lasku
3. Kun asiakkaasi on maksanut laskun, me maksamme palkan

Luo lasku ja nosta palkka kätevässä verkkopalvelussa!



The screenshot shows a web browser window with the address bar containing `http://www.ukko.fi/`. The website header includes the UKKO.fi logo and navigation links: Etusivu, Hinnasto, Mikä on UKKO.fi?, UKK, Yrityksille, and Yhteystiedot. A login link "Kirjaudu sisään" is also present. The main content area features the headline "Vältä byrokratia!" and a registration form titled "Liity UKKO.fi-palveluun". The form includes input fields for "Etunimi" and "Sukunimi", a "Sähköposti" field, and a "Liity ilmaiseksi >>" button. A cartoon character of a man with glasses and a tie is positioned to the left of the form.



Omassa hallintapaneelissasi voit muokata omia tietojasi, luoda uusia laskuja, tarkastaa lähettämiesi laskujen tilanteen ja nostaa palkkaa.

Osta kevytyrittäjän työtä!

Kun olet löytänyt palveluillesi tarpeeksi laajan asiakaskunnan, on aika perustaa oma yritys. Jossain vaiheessa myös oma kalenteri on täynnä, etkä voi enää vastaanottaa lisää töitä. Myös tässä vaiheessa UKKO.fi-palvelusta on apua.

Usein sanotaan, että yhden hengen yrityksen suurin riski syntyy, kun palkataan ensimmäinen ulkopuolinen työntekijä. Jos rekrytointi epäonnistuu tai työntekijä ei jostain syystä suoriudu työstä tarpeeksi hyvin, saattaa syntyä tilanne, jossa koko yrityksen taloudellinen tilanne on vaakalaudalla.

UKKO.fi-palvelun kautta voit tukea kevytyrittäjiä ja pienentää oman yrityksesi riskiä. Maksat vain tehdystä työstä kätevästi yhdellä laskulla.

- Ei työnantajarekisteriin ilmoittautumista
- Ei työnantajamaksujen maksamista
- Ei ennakonpidätys- ja sosiaaliturvamaksujen maksamista ja ilmoittamista.

Sovi työntekijän kanssa, että hän laskuttaa työnsä UKKO.fi:n kautta. Kun olet maksanut kyseisen laskun, me hoidamme puolestasi kaikki työnantajamaksut ja muun byrokratian.

Näin hyödynnät UKKO.fi-palvelua palkan maksamisessa

1. Sovi työn tekevän henkilön kanssa tehtävästä työstä, laskutushinnasta ja maksuehdoista
2. Kun työ on tehty, saat meiltä työntekijän luoman laskun työsuoritteesta
3. Maksat laskun
4. Me maksamme palkan, suoritamme vaadittavat maksut sekä teemme tarvittavat työnantajailmoitukset.

Hinnasto

0 €

Rekisteröityminen

Liittyminen on täysin ilmaista. Palvelussa ei ole kuukausimaksuja eikä se velvoita sinua mihinkään.

0 €

Laskun luominen

Helppo, nopea ja ilmainen laskun luonti. Kun saat tunnukset, pääset heti luomaan laskuja. Tyypillisesti tunnusten saaminen kestää noin minuutin.

5 %

Palkan nostaminen

Palkanmaksun yhteydessä veloitetaan vain 5 % palvelumaksu laskutuksen arvonlisäverottomasta loppusummasta.

Minimiveloitus on 15 € per palkannosto. Jos laskutat pienempiä summia, voit kerryttää palkkasaatavia palvelussamme ja nostaa ne kerralla. Näin säästät palvelumaksuissa.

Mitä jos Suomessa olisi helppo yrittää? Kokeile liikeideasi toimivuutta ennen yrityksen perustamista. Rekisteröidy ilmaiseksi osoitteessa www.ukko.fi ja aloita kevytyrittäjäys!

UKKO.fi

Laskuta ilman omaa yritystä

Asiakaspalvelu

asiakaspalvelu@ukko.fi

Puh. 09 6980 934 (ma-pe klo 9-16)